

Maria Auzas

maria.auzas@praux.com

57-3203019445



IDIOMAS

- Frances
- Ingles
- Español

FORMACION ACADEMICA

1997-1998 **Universidad del Rosario**
Especialización en Gerencia de Mercadeo

1991-1994 **University of Miami**
International Finance and Marketing

1978 - 1990 **Lycée Français Louis Pasteur**
Bachillerato Académico - Baccalaureat

| |
|---|
| Key Words |
| <u>que clientes manejo negociación un funciones relaciones logros nivel nacional incremento empresa se más distribución</u> |
| Alternate Languages |
| <u>English Français</u> |
| Similar Resumes |

Coral Gables, Florida

Bogotá - Colombia

PERFIL PROFESIONAL

- Experiencia y habilidad en temas gerenciales, de dirección y liderazgo. Práctica en el diseño, planeación, dirección y control de proyectos comerciales y de mercadeo. Habilidad para liderar equipos de trabajo. Experiencia y resultados positivos en temas relacionados con servicio al cliente. Destreza en el cierre de negociaciones. Responsabilidad en el manejo y la administración de recursos. Alta capacidad de compromiso y cumplimiento. Facilidad en la comunicación y en la construcción de relaciones eficientes. Criterio y agilidad en la toma de decisiones bajo presión.

OBJETIVOS

- Formar parte de una organización que me permita aplicar mis habilidades y experiencia con el fin de lograr de manera eficiente y positiva los objetivos y metas de la misma. Me interesa igualmente expandir mis conocimientos y crecer profesionalmente. Disfrutaría poder trabajar utilizando los idiomas y las habilidades interpersonales que poseo. Busco estabilidad laboral y compromiso a largo plazo.

EXPERIENCIA LABORAL

Agosto 2008 - Marzo 2011 **Florarte S.A** Bogotá - Colombia
Ciudad de Panamá

Gerente Comercial - Socia

- Funciones y logros: Creación de la empresa. Consecución, negociación y manejo de proveedores tanto a nivel nacional como internacional. Negociación y manejo con las agencias de carga y las aerolíneas. Creación y seguimiento de la logística de recepción, almacenaje y distribución de la flor en Panamá. Negociación con los clientes en Panamá

Febrero 2000 - Julio 2008 **C.I Agrícola Acevedo Ltda** Bogotá - Colombia

Gerente Comercial

- Funciones: Creación, dirección y gerencia del departamento comercial y de mercadeo de la empresa.
- Logros: Consecución, negociación y manejo de más de 100 empresas compradoras alrededor del mundo. Incremento de las ventas totales de la empresa en más del 100%. Incremento de la productividad y la competitividad de la empresa en el sector. Estructuración y ejecución de planes de mercadeo que se reflejaron en un reconocimiento de la marca y un posicionamiento de la empresa tanto a nivel nacional como internacional. Implementación de técnicas que resultaron en una importante reducción en el tiempo de recaudo de cartera y en un menor número de cuentas perdidas. Excelentes relaciones con los clientes los proveedores y con el gremio en general. Apoyo al departamento de producción y control de la poscosecha.

Agosto 1998 - Diciembre 1999 **Florícola La Gaitana S.A** Bogotá - Colombia

Directora Comercial para Europa y Canadá

- Funciones: Consecución, manejo, administración, venta y cobro de cartera a clientes en Inglaterra, Francia, Rusia, Alemania, Italia, Holanda, Suecia y Canadá.

- Logros: Implementación de estrategias enfocadas a mejorar las relaciones con los clientes que se reflejaron en un incremento en la confianza de los mismos hacia la empresa y un incremento en las compras en ocasiones de más del 100%. Consecución de nuevos clientes y recuperación de clientes que se habían perdido en el pasado.

Enero 1995 -
Septiembre 1998

Librería Francesa Ltda

Bogotá - Colombia

Gerente Comercial y Directora de Compras

- Funciones y logros: Manejo de los dos puntos de venta. Representación y negociación en ferias tanto a nivel nacional como internacional. Encargada de las relaciones con los proveedores a nivel nacional e internacional y de la compra y distribución de las publicaciones y demás productos comercializados por la Librería. Negociación de exclusividades para distribución en Colombia y Sur América.

Enero 1990 -
Diciembre 1994

Southeast and Caribbean Trading Inc.

Miami - USA

Directora

- Funciones: Recepción, acopio, conteo, manejo de inventarios y expedición de las revistas y publicaciones que llegaban a Miami en tránsito para ser despachadas a Colombia.

© 2010 Maria Auzas - [navigate](#) this resume - [resumes by praux.com](#) - [get yours now!](#)

