

Maria Auzas

maria.auzas@praux.com

57-3203019445



LANGUES

- Frances
- Anglaise
- Espagnole

Key Words et des les dans gestion le clients avec qui relations
Alternate Languages English Español
Similar Resumes

ACADÉMIQUE

1997-1998	Universidad del Rosario Spécialisation en Marketing	
1991-1994	Université de Miami International Finance et Marketing	Coral Gables, Floride
1978 - 1990	Lycée Français Louis Pasteur Academic High School - Baccalauréat	Bogotá - Colombie

PROFIL DE L'ENTREPRISE

- Expérience et expertise dans la gestion des enjeux, la gestion et le leadership. Pratique dans la conception, planification, direction et contrôle de projets d'affaires et de marketing. Capacité de diriger des équipes. L'expérience et les résultats positifs sur les questions liées au service à la clientèle. Aptitudes à la fermeture des bureaux. La gestion responsable et la gestion des ressources. Haute capacité d'engagement et de respect. Facilité de communication et d'établir des relations efficaces. La discrétion et la souplesse dans la prise de décisions sous pression.

OBJECTIFS

- Joignez-vous à une organisation qui me permet d'appliquer mes compétences et mon expérience de manière efficace et atteindre les objectifs positifs et les objectifs de la même. Je suis également intéressé à élargir mes connaissances et progresser professionnellement. Profitez d'être en mesure de travailler en utilisant le langage et les compétences qu'ils possèdent. Cherche stabilité de l'emploi et l'engagement à long terme.

EXPÉRIENCE DE TRAVAIL

Août 2009 - Mars 2011	Florarte SA Manager Commercial - membres	Bogotá - Colombie Panama City
	<ul style="list-style-type: none">• Fonctions: Création d'entreprise. Approvisionnement, de négociation et de gestion des fournisseurs à la fois national et international. Négociation et gestion avec les agences de fret et les compagnies aériennes. Créer et suivre la logistique de réception, le stockage et la distribution de la fleur au Panama. Négociateur avec les clients au Panama.	
Février 2000 - Juillet 2008	Acevedo agricole CI Ltda Directeur Commercial	Bogotá - Colombie
	<ul style="list-style-type: none">• Fonctions: Création, direction et la gestion du département commercial et marketing de l'entreprise.• Réalisations: mise en œuvre, négociation et gestion de plus de 100 entreprises qui achètent dans le monde. Augmentation des ventes de la société Total supérieur à 100%. Augmentation de la productivité et la compétitivité de l'entreprise dans le secteur. Structuration et exécution des plans marketing qui ont été reflétées dans la reconnaissance de la marque et le positionnement de l'entreprise tant au niveau national et international. La mise en œuvre de techniques qui a entraîné une réduction significative du temps de la collecte de portefeuille et un plus petit nombre de clients perdus. Excellentes relations avec les fournisseurs et les clients avec la guilde en général. Support pour le département de production et de post-récolte de contrôle.	
Août 1998 - Décembre 1999	La floriculture SA Gaitana Directeur Commercial pour l'Europe et au Canada	Bogotá - Colombie
	<ul style="list-style-type: none">• Fonctions: Achats, gestion, administration, ventes et du portefeuille de la collecte à des clients en Angleterre, France, Russie, Allemagne, Italie, Pays-Bas, la Suède et le Canada.	

- Réalisations: Mise en œuvre des stratégies visant à améliorer les relations avec les clients se reflète dans la confiance accrue en eux-mêmes à l'entreprise et une augmentation des achats dans les moments de plus de 100%. Atteindre de nouveaux clients et la récupération des clients perdus dans le passé.

Janvier 1995 -
Septembre 1998

Librairie française Ltd

Bogotá - Colombie

Directeur commercial et des achats

- Rôles et réalisations: Gestion de deux points. Représentation et de négociation dans les foires à la fois nationalement et internationalement. Responsable des relations avec les fournisseurs nationaux et internationaux et à l'achat et la distribution de publications et d'autres produits commercialisés par la Bibliothèque. Négocier l'exclusivité pour la distribution en Colombie et en Amérique du Sud.

Janvier 1990 -
Décembre 1994

Sud et des Caraïbes Trading Inc

Miami - USA

Directeur

- Tâches: réception, stockage, gestion de comptage des stocks et l'expédition des magazines et des publications qui est venu à Miami en transit à être expédiés vers la Colombie.

© 2010 Maria Auzas - [navigate](#) this resume - [resumes by praux.com](#) - [get yours now!](#)

